

42. பெருக்கி விளைவு

MBA மாணவர்களின் ஒரு வகுப்பில், விலை நிர்ணயம் தொடர்பான வழக்கு விவாதிக்கப்பட்டு வந்தது. விவாதத்தின் போது மாற்று ஊக்குவிப்பு உத்திகள் இருக்க முடியுமா என்பது பற்றிய ஒரு கருத்து வெளிப்பட்டது. பயிற்றுவிப்பாளர் பேராசிரியர் “ஷான்பாக்”, அடிமட்ட அனுபவங்களிலிருந்து வளர்ந்த இந்திய இலக்கியத்தைப் பரப்ப முயன்ற ஆசிரியரின் வழக்கை விவரித்தார். கைப்பேசி வாயிலாக கற்றல் பயன்படுத்தி விவாதிக்கக்கூடிய குறுகிய வழக்கு ஆய்வுகளை உருவாக்குதல், கற்றல் மற்றும் அச்சிடப்பட்ட வழக்குகள் பங்கேற்பாளர்களுக்கு இடையூறுகள் இல்லாமல் ஏற்பாடு செய்யப்பட்டது. அமர்வில் பங்கேற்பாளர்களின் ஆர்வம் வளர்ந்ததால், வழக்குகளை விரிவாக்கமாகப் பயன்படுத்த வழிவகுத்தது. இது மின் புத்தகங்களில் புதிய வழக்குகளைச் சேர்க்க ஏதுவாக அமைந்தது.

வழக்கு முறை மேலாண்மைக் கல்வித், திட்டங்களைச் செயல்படுத்துவதற்கான வழக்குப் புத்தகம் மற்றும் வியூக மேலாண்மை பற்றிய திட்டங்கள், ஆசிரியர்களுக்கான வழக்குகள், பகுப்பாய்வுப் புத்தகங்கள், உறுப்பினர்கள் பணிபுரியும் மேலாளர்களுக்கான புத்தகம் மற்றும் இறுதியாக ஒருங்கிணைந்த சிந்தனைத் திறன் மேம்படுத்துதல் பற்றிய புத்தகங்க்புத்தகங்கள் பலவாகும். ஆசிரியர் நேரந்திர மோகன், தொகுப்புப் புத்தகங்களை எளிய முறையில், வியூக மேலாண்மையைப் பற்றிப் புரிந்துகொள்வதற்கு உருவாக்கினார்,

புத்தகங்கள் அச்சிடப்பட்டு மின் புத்தக வடிவில் ஆன்லைனில் கிடைத்தன. அவர் நிறுவப்பட்ட பதிப்பாளர்கள் மூலம் வெளியிட விரும்பவில்லை, ஏனெனில், பதிப்புரிமை மற்றும் பிற தொந்தரவுகள் காரணமாகப் பாடநெறியைத் பயிற்றுவிப்பாளர்களுக்கு ஏற்ப வடிவமைப்பதில் முற்றுகை இடுகிறது.

ஆசிரியர்கள் எந்தக் கற்பித்தல் / பயிற்சிப் பணியையோ கௌரவ ஊதியம் சார்ந்த செயல்பாடுகளையோ ஏற்கவில்லை. இருப்பினும், அவரது கடைசிப் புத்தகத்துடன் தொடர்புடைய தலைப்பில் உரையாற்றுவதற்காக ஒரு மேலாண்மை நிறுவனத்தில் ஏற்பாடு செய்யப்பட்ட ஒரு மாநாட்டிற்கு அவர் அழைக்கப்பட்டபோது கருத்துகளைப் பெறுவதற்கான அழைப்பை அவர் ஏற்றுக்கொண்டார். மாநாட்டில் இருந்து திரும்பியதும், தொகுப்பாளர்க்கு நன்றி தெரிவித்துக் கடிதம் அனுப்பினார்.

கடிதத்தின் உள்ளடக்கங்களைக் கண்டு, தொகுப்பாளர் சற்று ஆச்சரியப்பட்டார் (காட்சி 1-ஐப் பார்க்கவும்). இது உண்மையா அல்லது கணக்கீட்டுப் பிழை எங்கேனும் இருந்ததா? ஒரு நபர் எப்படி ரூ.28000 மதிப்புள்ள புத்தகங்களை 7150 ரூபாய்க்கு விற்க முடியும்.

- Q1. கடிதத்தில் ஏதேனும் தவறு உள்ளதா? இல்லை என்றால் நீங்களும் ஆச்சரியப்படுகிறீர்களா?
- Q2. இல்லை என்றால் ரூ.28000 மதிப்புள்ள புத்தகங்கள் எப்படி 7000 ரூபாய்க்கு விற்கப்படுகிறது என்பதை விளக்குங்கள்?
- Q3. ஆசிரியர் ஏன் அச்சிடப்பட்டதை விட மின் புத்தகங்களை அனுப்ப விரும்பினார்? ஏதேனும் குறிப்பிட்ட நன்மைகள் உள்ளனவா?
- Q4. கண்காட்சி 2 - இல் காட்டப்பட்டுள்ள கடிதத்தை நேரந்திர மோகன் அனுப்ப முடியுமா?

விளக்கப்படம் 1

அன்புள்ள டாக்டர் வடேகர்,

உங்கள் இன்ஸ்டிடியூட் வருகைக்காகக் கட்டணத்தையும் ஏற்க நான் தயங்கினேன், ஆனால் டாக்டர் ஸ்ரீனிவாசன் ரூபாய் 10 ஆயிரம் அடங்கிய கடித உரையை என் பையில் வைத்ததை நான் பார்த்தேன். அதை அவருக்குத் திருப்பித் தர நேரம் இல்லை மற்றும் அதை வைத்து என்ன செய்வது என்று நான் யோசித்துக் கொண்டிருந்தேன் அதைப்பற்றி யோசித்துக் கீழ்க்கண்ட நடவடிக்கையை எடுத்தேன்

கட்டணம் பெற்றுக்கொள்ளப்பட்டது

10000 குறைவாக

டாக்ஸி: IGI விமான நிலையத்திற்கு வசிப்பிடம்	19.02.19	800
ஹோட்டல் அகமதாபாத்தில் உணவு பில்	20-21.02.19	600
டாக்ஸி: ஹோட்டல் முதல் விமான நிலையம் வரை.	21.02.19	900
டாக்ஸி: IGI விமான நிலையம்	21.02.19	550
		2850
மீதம்		7150

முடிவு - இந்தியாவில் உள்ள 280 + M.B.A. நிறுவனங்களின் நூலகங்களுக்கு ஓராண்டுக் காலத்திற்குள் ஒருங்கிணைந்த சிந்தனைத் திறனைத் மேம்படுத்தும் எனது மின் புத்தகத்தை (விலை ரூ. 100/-) அனுப்பவும்.

புத்தகத்தில் உள்ள செய்தியை 80+ நிறுவனங்களுக்குப் பரப்புவதற்காகப் பங்களித்ததற்கு நன்றி.

இந்தச் செயலை முடிவு செய்யும் போது ஒரு சுவாரஸ்யமான விஷயம் என் மனதைக் கடந்தது, உங்களுடன் பகிர்ந்து கொள்ள வேண்டும் என்று நினைத்தேன்.

எனது வருகையின் போது உங்கள் நிறுவனம் செய்த மொத்தச் செலவு

விமானக் கட்டணம்	16839
ஹோட்டல் தங்கும் கட்டணம் (தோராயமாக)	7000
கௌரவம்	10000
மொத்தம்	33839

நான் வாங்கிய டிக்கெட்டுகளின் ரத்துக் கட்டணம்
பெங்களூர் - டெல்லி

பெங்களூர்- அகமதாபாத்- டெல்லி	20046
தனிப்பட்ட வருகைக்கு மாற்றாக	53885

இருந்தால் தவிர்க்கக்கூடிய மொத்தச் செலவு

ஸ்கைப் அடிப்படையிலான விளக்கக்காட்சியின் மூலம் (நான் செய்த ஒரு புள்ளிக் கேள்வி பதில் அமர்வு)

அந்தத் தொகையுடன் இந்தியாவில் உள்ள சில 2150+ எம்பிஏ கல்வி நிறுவனங்கள் (தோராயமாக 2018-19 - இல் இந்தியாவில் உள்ள அனைத்து எம்பிஏ நிறுவனங்களில் 69௬) தங்கள் நூலகத்தில் மேற்கண்ட மின் புத்தகத்தின் நகலைப் பெற்றிருக்கும்.

விசித்திரமானது, இல்லையா?

மரியாதையுடன்,

தங்கள் உண்மையுள்ள,

மோகன்.

கைபேசி. (+91) 9453023432/ 7991323262/ 9415126367/9696561946

டாக்டர் வடேகரின் பதில்

அன்புள்ள பேராசிரியர் நரேந்திர மோகன்,

நான் உங்களுடன் உடன்படுகிறேன்.

ஐயா,நாங்கள் eCopy n Skype தீர்வுகள் மூலம் இதனைச் சரியாக செயல்படுவோம்

சார் வழிகாட்டுதலுக்கும் ஆதரவிற்கும் மிக்க நன்றி.

வடேகர்

இயக்குநரிடம் இருந்து செய்தி கிடைத்தது

மதிப்பிற்குரிய ஐயா,

நீங்கள் எங்கள் நிறுவனத்தில் இருப்பது உண்மையில் ஓர் ஆசீர்வாதம். நீங்கள் இந்த நிகழ்வைச் சிறப்பித்து எங்கள் கற்றலுக்குப் பெரும் மதிப்பைச் சேர்த்தீர்கள். உங்களின் ஓர் அமர்வை ஆசிரியர்களுக்கு மட்டும் உரையாற்ற ஏற்பாடு செய்ய முயற்சி செய்வேன்.

வாழ்த்துகள்,

டாக்டர். ஏ. சிங்

இயக்குநர்