

C93

The Cashback

سی ۹۳

کیش بیک

کچھ ای بکس تیار کرنے کے بعد،

smgi.in/cases/c84.pdf (صفحہ ۱)

smgi.in/cases/c91.pdf (۴ صفحات)

smgi.in/cases/c92.pdf (۳ صفحات)

ڈاکٹر نریندر موہن نے اپنی تصانیف کو عام کرنے کے طریقوں پر غور کیا ۲۔ مارکیٹنگ سے تعلق رکھنے والے ایک ماہر کی مدد سے انہوں نے ملک کے مختلف مینجمنٹ اداروں کے ڈائریکٹروں کو درج ذیل خط تیار کر کے بھیجا ۳۔ یہ کچھ الگ ہی نوعیت کا تھا لیکن انہوں نے اپنے دوست کے مشورے پر عمل کرنے کا فیصلہ کیا ۴۔ تاہم، ان کے دوست کو اس بات پر یقین نہیں تھا کہ ڈاکٹر موہن کو چھٹی (۱۲۰ فیصد) ساتویں (۱۴۰ فیصد)، آٹھویں (۱۶۰ فیصد)، نویں (۱۸۰ فیصد) اور دسویں (۲۰۰ فیصد) کتاب تک بڑھتی ہوئی شرح کے ساتھ کیش بیک کی پیشکش جاری رکھنی چاہیے؟

جناب محترم،

یہ اطلاع دیتے ہوئے خوشی ہو رہی ہے کہ اسٹریٹجک مینجمنٹ سے متعلق ہماری تمام کتابوں کے ای ورژن

اب دستیاب ہیں ۶۔

یہ کتابیں ذاتی مطالعہ کے ساتھ ساتھ ایم بی اے کورسز اور اسٹریٹجک مینجمنٹ پر مینجمنٹ ڈیولپمنٹ پروگرامز کے انعقاد کے لیے بھی مفید ہیں۔

ای ورژن کم پیسوں میں خریدیں جاسکتی ہے جن کے درج ذیل فوائد ہیں ۸:

☆ انہیں دنیا میں کہیں بھی کسی بھی وقت اور کسی بھی جگہ آسانی سے پڑھا جاسکتا ہے ۹۔

☆ انہیں سہولت کے ساتھ A4 سائز پر پرنٹ بھی کیا جاسکتا ہے ۱۰۔ صرف ضروری صفحات پرنٹ کرنے کی سہولت فراہم کرتی ہیں (کاغذ اور سیاہی کی بچت) ۱۱۔

☆ یہ ME (موبائل اینیبلڈ) سیکھنے کی سہولت دیتی ہیں جو بغیر مطبوعہ متن کے بھی فراہم کی جاسکتی ہے ۱۲۔ ME لرننگ اس بات کی اجازت بھی دیتی ہے کہ جیسے جیسے کلاس کی دلچسپی بڑھے کیس اسٹڈیز کو وسعت دی جائے بجائے اس کے کہ شرکاء کو ابتدا ہی میں طویل اور ضخیم کیس دے دیے جائیں ۱۳۔

☆ یہ کورس اور پروگرام کی ضروریات کے مطابق مواد کو سہولت کے ساتھ حسب ضرورت ڈھالنے کی اجازت بھی دیتی ہیں ۱۴۔

☆ ان کے ذخیرے کے لیے بڑے اسٹوریج کی ضرورت نہیں پڑتی ۱۵۔

☆ قاری اور کلاس کے شرکاء کی سہولت کے مطابق فونٹ کا سائز تبدیل کیا جاسکتا ہے ۱۶۔

☆ دوران کلاس مباحثہ ضرورت کے مطابق مختلف کتابوں سے مواد اخذ کرنے کی سہولت بھی فراہم کرتی ہیں ۱۷۔

۱۔ آپ کے ادارے کے جلسہ تقسیم اسناد (کانو وکیشن) کے پُر مسرت موقع پر، ہم طلبہ، اساتذہ، سابق طلبہ اور دیگر افراد کو ہماری کتابوں کا مکمل سیٹ حاصل کرنے میں مدد دینے کے لیے درج ذیل پُرکشش کیش بیک ترغیب پیش کر رہے ہیں۔ براہ کرم نوٹ فرمائیں کہ یہ کیش بیک آفر صرف مختلف کتابوں کی خریداری پر دستیاب ہے (کسی ایک یا زیادہ کتابوں کی کاپی پر نہیں) ۱۸۔

پہلی ای بک کی فہرستی قیمت پر ۲۰ فیصد کیش بیک ۱۹

دوسری ای بک کی فہرستی قیمت پر ۲۰ فیصد کیش بیک ۲۰

تیسری ای بک کی فہرستی قیمت پر 60% کیش بیک ۲۱

چوتھی ای بک کی فہرستی قیمت پر ۸۰ فیصد کیش بیک ۲۲

پانچویں ای بک کی فہرستی قیمت پر ۱۰۰ فیصد کیش بیک ۲۳

کوئی بھی شخص اپنی پسند کی کوئی بھی کتاب / کتابیں منتخب کر کے کیش بیک حاصل کر سکتا ہے ۲۴۔

۲۔ ہم کہی کاپیوں کی خریداری پر بھی کیش بیک پیش کر رہے ہیں: ۱۰ سے ۱۰۰ کا پیاں تک ۲۰ فیصد اور اس

کے بعد کی کاپیوں پر ۲۰ فیصد ۲۵۔

۳۔ براہ کرم نوٹ فرمائیں کہ کیش بیک مصنفین کی جانب سے دیا جا رہا ہے جس کے لیے

کتاب / کتابوں کی خریداری کے ایک ہفتے کے اندر درج ذیل تفصیلات پر ارسال کی جائیں ۲۶

narendra2019@gmail.com

خریدار کا نام / آرڈر نمبر اور تاریخ / وہ بینک اکاؤنٹ جس میں کیش بیک منتقل کیا جانا ہے / برانچ کا

IFSC کوڈ / شہر ۲۷

۴۔ یہ کیش بیک ترغیبی آفر صرف یکم مارچ ۲۰۱۹ سے ۳۰ اپریل ۲۰۱۹ تک دستیاب ہے۔ ۲۸

کتابوں کے بارے میں جاننے کے لیے ۲۹ یہاں کلک کریں

کتابوں کا آرڈر دینے کے لیے ۳۰ یہاں کلک کریں

میں آپ کا شکر گزار رہوں گا اگر آپ اس ای میل کو طلبہ، اساتذہ، سابق طلبہ اور دیگر دلچسپی رکھنے

والوں تک پہنچا دیں ۳۱۔ سٹریٹجک مینجمنٹ آپ کے کیریئر کی رہنمائی کرے ۳۲۔

خیر اندیش ۳۳،

پروفیسر نریندر موہن

سابق پروفیسر وڈین آئی ایم پی

سابق ڈائریکٹر پروفیسر، آئی ایم ایکس

ای میل narendra2019@gmail.com

موبائل: (+91) 98882220055 Idea 9853023232 Vodafone

BSNL 9815016362/9815126362 Airtel 991323262

Jio 9696561926

سوال ۱: اگر کوئی خریدار ۵ مختلف کتابیں خریدتا ہے تو فی کتاب مؤثر لاگت کیا ہوگی؟ ۳۴

سوال ۲: کیا آپ مارکیٹنگ ماہر کی تجویز کردہ تشہیری حکمت عملی سے اتفاق کرتے ہیں؟ ۳۵ کیا ڈاکٹر موہن کو ۶ ویں، ۷ ویں، ۸ ویں، ۹ ویں اور ۱۰ ویں کتاب تک بڑھتی ہوئی شرح کے ساتھ کیش بیک آفر جاری رکھنی چاہیے؟ ۳۶

سوال ۳: کسی متبادل آفر کے لیے آپ کی کیا تجاویز ہیں؟

سوال ۴: اس آفر کو مؤثر بنانے کے لیے مزید کون سی شرائط ضروری ہیں؟

سوال ۵: یہ کیس کتنے صفحات پر مشتمل ہے؟ ۳۷

سوال ۶: اس کیس میں کتنی دُھنیں (melodies) پوشیدہ ہیں؟ (یہ ۳۶ + نہیں ہیں)

نوٹ: فیصلہ سازی کے لیے درکار تمام متعلقہ معلومات اس کیس میں موجود ہیں۔ کیا عملی آفر تیار کرنے کے لیے مزید کسی معلومات کی ضرورت ہے؟